

Provedor multinacional de soluções de comércio digital premiadas,

especializada em





Provedor multinacional de soluções de comércio digital premiadas, especializado em Magento, Adobe Commerce e Shopify Plus

Uma agência de comércio eletrônico bem estabelecida e premiada, com ciclo completo e orientado para o ROI, especializada no desenvolvimento de Magento, Adobe Commerce e Shopify Plus, está agora disponível para aquisição. A empresa conquistou uma sólida reputação por fornecer soluções de comércio eletrônico dimensionáveis e de alto desempenho que aprimoram os canais de vendas on-line em diversos setores. A empresa opera no mercado há 15 anos e tem uma marca bem estabelecida e conhecida no setor de comércio eletrônico. A empresa é o Parceiro de Solução Especializada Adobe Commerce oficial da Adobe e o Parceiro de Solução Shopify Plus oficial.

Sua principal especialização está na personalização e implantação de plataformas baseadas em Magento e Shopify Plus, oferecendo uma variedade de serviços, como desenvolvimento personalizado, integrações de sistemas e otimizações de desempenho. Eles também são conhecidos por seu trabalho em Progressive Web Apps (PWA) para Magento, permitindo que os clientes ofereçam uma experiência de compra mais rápida, responsiva e compatível com dispositivos móveis. Com um profundo conhecimento da arquitetura Magento, a empresa se destaca na criação de lojas on-line seguras, robustas e dimensionáveis, adaptadas às necessidades dos clientes.

O portfólio técnico da empresa inclui:

- Desenvolvimento personalizado para Magento: Soluções sob medida para atender a requisitos comerciais exclusivos, aprimorando a funcionalidade da loja e a experiência do usuário.
- Desenvolvimento sem cabeça e com estrutura composta: Experiência no desenvolvimento de sites de comércio eletrônico com arquitetura Headless e Composable.
- Aplicativos Web progressivos (PWA): Soluções avançadas de front-end que aumentam a velocidade, melhoram a capacidade de resposta móvel e garantem uma navegação perfeita entre dispositivos.
- Integrações de sistemas: Experiência na conexão do Magento com sistemas de terceiros, como ERP, CRM e gateways de pagamento, para um ecossistema digital coeso.
- Otimização de desempenho: Aprimoramento da velocidade, da segurança e da escalabilidade do site para gerenciar o alto tráfego e garantir uma experiência de compra tranquila.
- Soluções em nuvem: Oferecendo implementação e gerenciamento em plataformas de nuvem, garantindo flexibilidade e escalabilidade para empresas em crescimento.

Além da sólida experiência e da marca, a empresa também tem os produtos digitais proprietários personalizados que desenvolveu para criar uma vantagem competitiva para uma ampla gama de projetos.

Essa aquisição representa uma excelente oportunidade para as organizações que desejam expandir para o espaço do comércio digital ou aprimorar seus recursos atuais. O histórico comprovado de excelência técnica da empresa, aliado à sua experiência em Magento, faz dela um ativo valioso para empresas que desejam

GROSS REVENUE
\$ 3,036,011

EBITDA
\$ 0

BUSINESS TYPE
Software e SAAS

COUNTRY
Estados Unidos

BUSINESS ID
L#20240756

aumentar sua presença digital.

Além do desenvolvimento, a empresa também fornece serviços de marketing digital e de otimização da taxa de conversão para seus clientes. A empresa tem uma forte oferta para o serviço de otimização da taxa de conversão com a garantia de resultados.

Cerca de 80 a 90% da receita da empresa é recorrente. Os clientes da empresa trabalham com ela há muitos anos e geram uma receita estável e previsível durante um longo período de tempo.

Métricas financeiras

EBITDA	Ano	Receita
TBA	2024 (previsão)	\$3,274M
TBA	2023	\$3.036M
TBA	2022	\$3.215M
TBA	2021	\$3.076M

The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction

The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.

By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.

This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.

The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.

All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.

www.mergerscorp.com



© 2024 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2024 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.



WWW.MERGERSCORP.COM