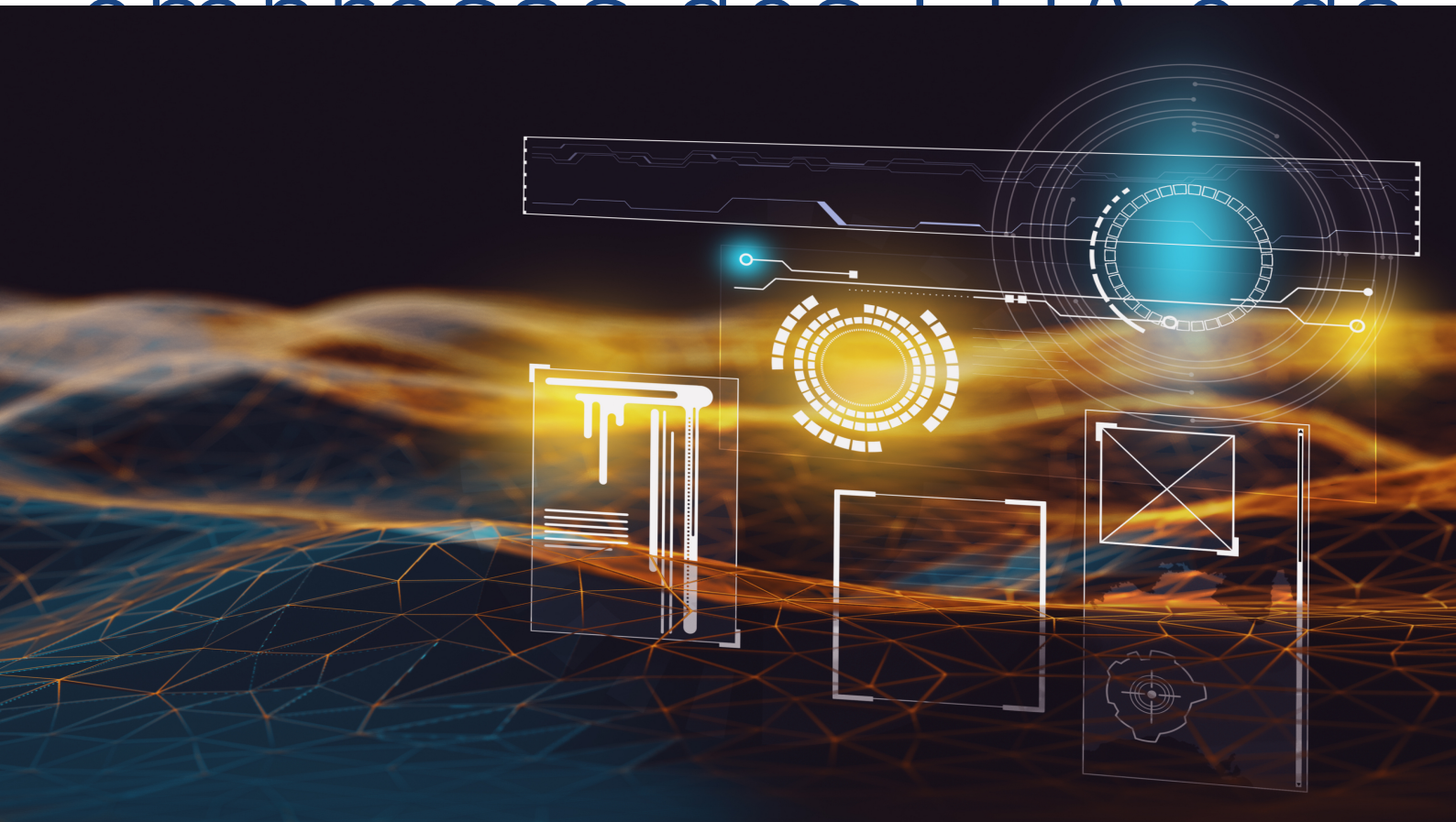


Plataforma premium de soluções de engenharia digital e IA em nearshore, voltada para empresas de E&A e de



MERGERSCORP

Plataforma premium de soluções de engenharia digital e IA em nearshore, voltada para empresas dos EUA e da Europa

Uma empresa lucrativa e em rápido crescimento, especializada em engenharia digital e soluções de IA, que oferece serviços essenciais de desenvolvimento de software, modernização, nuvem, dados e IA para clientes corporativos e de médio porte nos Estados Unidos e na Europa. A empresa combina talentos de alto nível em nearshore com profundo conhecimento na área, permitindo que os clientes acelerem suas iniciativas de transformação digital, mantendo, ao mesmo tempo, flexibilidade operacional e eficiência de custos.

Com uma equipe totalmente remota, sediada na América Latina, composta por cerca de 90 profissionais, e um histórico comprovado de atendimento a organizações de primeira linha nos setores de Viagens e Hotelaria, Imobiliário e Notícias e Mídia, a empresa se consolidou como um parceiro de tecnologia de confiança a longo prazo, com relacionamentos sólidos e duradouros com os clientes e indicadores de retenção líderes no setor.

Destaques do investimento

Plataforma Premium de Entrega Nearshore

A empresa conseguiu se posicionar com sucesso como uma prestadora de serviços de engenharia digital de alto nível, focada exclusivamente nos mercados dos EUA e da Europa, gerando 74% da receita na América do Norte e 26% na Europa. Com uma taxa média por hora de aproximadamente US\$ 72, a empresa se destaca pela expertise, pela qualidade do serviço e pelo valor estratégico, e não pelo preço.

Carteira de clientes corporativos de alta qualidade

A empresa atende 34 clientes ativos do segmento empresarial e de médio porte, incluindo várias parcerias de longo prazo que já duram mais de três anos consecutivos. A receita vem exclusivamente de clientes dos EUA e da Europa, o que elimina a exposição a mercados emergentes menos previsíveis e, ao mesmo tempo, dá acesso a orçamentos de tecnologia maiores e projetos de maior valor.

Plataforma de crescimento baseada em IA

A Inteligência Artificial está integrada em todo o modelo operacional da empresa, em vez de ser oferecida como um serviço independente. Por meio do seu Laboratório de Inovação e da futura Unidade de Soluções de IA, a empresa oferece fluxos de trabalho orientados a agentes, integrações com modelos de linguagem de grande escala (LLM), implementações de MLOps e soluções de automação baseadas em IA que aprimoram os resultados dos clientes e, ao mesmo tempo, aumentam a eficiência interna na prestação de serviços.

Retenção de talentos excepcionais e qualidade na prestação de serviços

A empresa montou uma equipe de engenharia super experiente, que se destaca por ter uma taxa de retenção voluntária de funcionários de 96%, uma proporção de 3:1 entre profissionais sênior e júnior e uma força de trabalho em que cerca de 88% dos profissionais de entrega atuam em cargos sênior. Essa vantagem em termos de

GROSS REVENUE

\$ 8,400,000

EBITDA

\$ 1,880,000

BUSINESS TYPE

Negócios na Internet

COUNTRY

Argentina

BUSINESS ID

L#20261094

talento contribui para a definição de preços mais altos, a retenção de clientes e a execução consistente dos projetos.

Parcerias tecnológicas estratégicas

A empresa mantém relações estratégicas com plataformas tecnológicas líderes, incluindo Contentful, Hightouch, Cloudinary, Salesforce e Sanity. Essas parcerias geram oportunidades recorrentes de aquisição de clientes por meio de iniciativas de vendas conjuntas, esforços conjuntos de marketing e indicações do ecossistema.

Principais serviços oferecidos

Engenharia de Produto

Desenvolvimento completo de aplicativos para web, dispositivos móveis, nativos da nuvem e com inteligência artificial para clientes corporativos que precisam de soluções tecnológicas complexas e escaláveis.

Modernização digital

Iniciativas de modernização de aplicativos legados, migração para a nuvem, otimização de desempenho, redesenho de arquitetura e transformação da pilha tecnológica. eu

Dados, Integração e Análise

Desenvolvimento de APIs, arquiteturas orientadas a eventos, pipelines de ETL/ELT, engenharia de dados e infraestrutura de análise de dados que dão suporte aos ecossistemas digitais corporativos.

Soluções de Salesforce e CRM

Serviços de implementação, personalização, integração e otimização para o Salesforce Sales Cloud, Service Cloud, Marketing Cloud e tecnologias de CRM relacionadas.

Área de Soluções de IA

Uma oferta em rápida expansão, focada na implementação de IA, na automação de fluxos de trabalho, na integração de grandes modelos de linguagem e em iniciativas de adoção de IA nas empresas.

Vantagens competitivas

- Posicionamento premium com modelo de prestação de serviços voltado para empresas
- Ampla experiência nos setores de viagens, hotelaria, imobiliário e mídia
- Estrutura de engajamento focada em resultados, com responsabilidade de ponta a ponta
- Equipe de engenharia altamente experiente, com excelente retenção de pessoal
- Recursos de IA integrados nas operações de entrega
- Um sólido ecossistema de parceiros de tecnologia
- Estratégia comprovada de crescimento do tipo "land-and-expand", com NRR superior a 129%
- Modelo operacional nearshore escalável com potencial de expansão internacional

Estratégia de crescimento

O plano de crescimento de três anos da empresa tem como meta atingir mais de US\$ 15 milhões em receita até 2028, com o apoio de:

- Expansão nas contas corporativas já existentes
- Lançamento e expansão da área dedicada a soluções de IA
- Penetração contínua nos mercados dos EUA e da Europa
- Adição de 5 a 7 novos clientes corporativos por ano

- Aumento da margem por meio de entrega e automação com inteligência artificial
- Aumento da participação dos contratos com honorários fixos e de consultoria

Visão geral da transação

Os acionistas estão avaliando a venda de 100% do capital social da empresa, oferecendo aos investidores a oportunidade de adquirir uma plataforma de engenharia digital lucrativa e baseada em IA, com uma posição de destaque no mercado, relacionamentos com clientes altamente recorrentes, forte perspectiva de crescimento e exposição significativa ao mercado de serviços de IA empresarial, que está em rápida expansão.

The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction

The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.

By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.

This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.

The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.

All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.

MERGERSCORP

© 2026 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2026 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.

MERGERSCORP

WWW.MERGERSCORP.COM