

Clube de Futebol Africano e Plataforma de Comercialização de Talentos para o Desenvolvimento



MERGERSCORP

Clube de Futebol Africano e Plataforma de Comercialização de Talentos para o Desenvolvimento

Uma plataforma de desenvolvimento de futebol em franca expansão que atua em Gana, um dos países africanos que mais revelam talentos do futebol profissional.

Fundada em 2021, a organização criou um ecossistema de futebol verticalmente integrado, projetado para identificar, desenvolver, divulgar e monetizar jovens talentos de ponta para os mercados nacionais e internacionais. Combinando atividades competitivas de futebol, desenvolvimento da base, expansão da infraestrutura, parcerias internacionais de olheiros e iniciativas de envolvimento com a comunidade, a plataforma está posicionada para se tornar um importante centro de exportação de talentos no futebol da África Ocidental.

A empresa já atraiu mais de 280.000 dólares em investimento dos fundadores e mantém relações estratégicas com organizações de olheiros e de descoberta de talentos do futebol na Europa, no Canadá e no Reino Unido. A empresa está entrando agora numa fase crítica de expansão, oferecendo aos investidores acesso antecipado a um negócio de futebol escalável, com várias formas de gerar receita.

Destaques do investimento

- Plataforma consolidada de desenvolvimento do futebol que atua na Segunda Divisão da Liga da Federação de Futebol de Gana.
- Mais de 280.000 dólares foram investidos pelos fundadores em operações de futebol, infraestrutura e desenvolvimento de jogadores.
- Um percurso verticalmente integrado, da academia à carreira profissional, projetado para maximizar a valorização dos jogadores.
- Uma rede internacional consolidada de prospecção e parcerias que abrange a Europa, o Canadá e o Reino Unido.
- Torneio anual por convite, de organização própria, que oferece visibilidade aos talentos e à marca.
- Modelo operacional enxuto e escalável, com um orçamento operacional anual de aproximadamente 65.500 dólares.
- Forte alinhamento com as tendências globais de propriedade de vários clubes e de aquisição de talentos no futebol.
- Grande potencial de crescimento por meio de transferências de jogadores, indenizações por formação, pagamentos de solidariedade, patrocínios e monetização de mídia.

Modelo de negócios

A organização funciona como uma plataforma abrangente de desenvolvimento do futebol e comercialização de talentos, que inclui:

- Identificação e desenvolvimento de jovens jogadores de elite.
- Operações competitivas da equipe principal de futebol.
- Programas de futebol de base e de academias.
- Atividades de contratação e transferência de jogadores internacionais.
- Torneios de futebol e organização de eventos.
- Iniciativas de envolvimento com a comunidade.
- Desenvolvimento da infraestrutura do futebol.

GROSS REVENUE

\$ 0

EBITDA

\$ 0

BUSINESS TYPE

Clubes de futebol

COUNTRY

Gana

BUSINESS ID

L#20261100

A empresa está estruturada em torno de uma gestão financeira disciplinada, avaliação de jogadores baseada em dados e controles sustentáveis de custos para apoiar o crescimento a longo prazo.

Infraestrutura e Operações

A empresa está desenvolvendo, no momento, um projeto de estádio comunitário dedicado, que deve servir como sede permanente para:

- Atividades do time principal e da base.
- Programas de desenvolvimento juvenil.
- Partidas competitivas e torneios.
- Iniciativas comunitárias de futebol.
- Eventos comerciais e de patrocínio.

As atividades operacionais contam com o apoio de uma estrutura organizacional profissional composta por equipe técnica, pessoal médico, analistas de desempenho, especialistas em mídia e equipe administrativa.

O clube opera um modelo de futebol para mercados emergentes altamente eficiente, com estruturas de custos projetadas especificamente para apoiar a escalabilidade e a preparação para atrair investidores.

Fontes de receita e potencial de crescimento

Espera-se que a plataforma gere valor por meio de vários canais de receita complementares:

1. Valores de transferência de jogadores.
2. Indenização por treinamento da FIFA.
3. Pagamentos de solidariedade da FIFA.
4. Taxas de matrícula da academia.
5. Patrocínios e parcerias comerciais.
6. Vendas de produtos.
7. Atividades de representação de jogadores.
8. Monetização de conteúdo digital e mídia.
9. Receitas de torneios e eventos.

Projeções ilustrativas da administração indicam que as receitas anuais com transferências poderiam ultrapassar US\$ 400.000 em um cenário moderado de vendas de jogadores.

Principais pontos fortes

- Acesso a um dos maiores reservatórios de talentos do futebol do mundo.
- Estrutura operacional escalável e eficiente em termos de capital.
- Parcerias internacionais de observação e recrutamento.
- Várias fontes de receita recorrentes e transacionais.
- Forte presença na comunidade e iniciativas de construção da marca.
- Grande potencial de crescimento no setor de infraestrutura.
- Avaliação inicial atraente em relação às perspectivas de crescimento a longo prazo.

The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction

The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.

By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.

This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.

The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.

All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.

MERGERSCORP

© 2026 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2026 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.

MERGERSCORP

WWW.MERGERSCORP.COM