

Mercado de beleza e estética médica liderado por assinaturas nos EUA



MERGERSCORP

Mercado de beleza e estética médica liderado por assinaturas nos EUA

Essa oportunidade de investimento confidencial representa um mercado de rápido crescimento, baseado em assinaturas, que opera no setor de beleza e estética médica dos EUA. A empresa atende a um mercado altamente fragmentado, caracterizado por capacidade de agendamento subutilizada, retenção inconsistente de clientes e recursos limitados de geração de demanda para operadoras independentes.

Por meio de um modelo baseado em associação, a plataforma converte o inventário de consultas ociosas em receita recorrente e, ao mesmo tempo, oferece aos consumidores acesso a uma rede selecionada de prestadores de serviços premium de beleza e estética. Ao combinar descoberta baseada na vizinhança, funcionalidade de reserva contínua e planos de associação recorrentes, a empresa estabeleceu um ecossistema dimensionável que beneficia tanto os consumidores quanto os provedores de serviços.

Atualmente, a plataforma opera em oito mercados metropolitanos dos EUA e desenvolveu uma estrutura de expansão repetível, projetada para dar suporte ao rápido crescimento geográfico. A longo prazo, a gerência pretende transformar a empresa em uma plataforma operacional abrangente para provedores de beleza e estética por meio da adição de soluções de pagamento, financiamento, compras, gerenciamento de relacionamento com o cliente e gerenciamento da força de trabalho.

Produtos e serviços

Oferta ao consumidor

- Planos de associação recorrentes para serviços de beleza e estética médica
- Mercado selecionado de fornecedores aprovados
- Experiência de descoberta e reserva baseada na vizinhança
- Recomendações personalizadas e acesso a serviços recorrentes

Soluções de locais para parceiros

- Integrações de agendamento em tempo real
- Otimização do inventário de compromissos
- Ferramentas de aquisição e retenção de clientes
- Infraestrutura de geração de demanda
- Análise e relatórios de desempenho

Expansão futura de produtos

- Soluções Buy Now, Pay Later (BNPL)
- Cartões de pagamento de marca
- Compras e compras de suprimentos
- CRM e ferramentas de envolvimento do cliente
- Soluções de gerenciamento de equipe e força de trabalho
- Inteligência de negócios e análises avançadas

Métricas de negócios

Métrica

Visão geral

Mercados ativos

8

Page 1 of 3

TARGET PRICE

\$ 10,000,000

GROSS REVENUE

\$ 2,600,000

EBITDA

\$ 0

BUSINESS TYPE

Beleza

COUNTRY

Estados Unidos

BUSINESS ID

L#20261077

Mercados de expansão planejada	12 Centros urbanos adicionais
Modelo de receita	Associações recorrentes + economia de serviços de parceiros
Modelo de negócios	Mercado baseado em assinatura

Destaques do investimento

- Opera em um mercado de beleza e estética médica grande, fragmentado e resistente, com uma capacidade de serviço significativa e subutilizada.
- O modelo de negócios orientado por assinatura gera receita recorrente previsível e aumenta a utilização de compromissos para locais parceiros.
- Posicionamento diferenciado no mercado, apoiado por oferta selecionada, forte comportamento de clientes recorrentes e fluxos de trabalho de reserva incorporados.
- Presença estabelecida em oito mercados metropolitanos com um roteiro de expansão claramente definido em doze centros urbanos adicionais de alta densidade.
- Várias oportunidades futuras de monetização por meio de pagamentos, financiamento, compras e soluções SaaS verticais.
- Ponto de entrada de avaliação atraente em aproximadamente 3,85x ARR.
- Posicionada para se tornar uma plataforma operacional abrangente para fornecedores independentes de produtos de beleza e estética médica.

Visão geral dos negócios

A empresa foi criada com base na crença de que a beleza e a estética são fundamentalmente um desafio de otimização da demanda, e não um desafio de descontos. As plataformas promocionais tradicionais geralmente corroem as margens, enfraquecem a percepção da marca e atraem clientes de baixa fidelidade.

Em vez disso, a plataforma utiliza um modelo de associação que concentra a demanda recorrente em uma rede selecionada de provedores de qualidade. Essa abordagem melhora as taxas de utilização, aumenta a retenção de clientes e cria um fluxo de receita mais sustentável para os locais parceiros.

Para os consumidores, a plataforma oferece conveniência, descoberta e acesso a fornecedores confiáveis. Para os locais, ele serve como um mecanismo de demanda previsível que reduz a dependência de publicidade paga e melhora o valor da vida útil do cliente a longo prazo.

Oportunidade de mercado

A empresa opera em um mercado grande e crescente, sustentado pela forte demanda dos consumidores, alta frequência de serviços e oferta fragmentada de fornecedores. O setor de beleza e estética médica continua altamente carente de plataformas tecnológicas integradas capazes de impulsionar a aquisição de clientes e a eficiência operacional.

O foco atual em mercados urbanos densamente povoados cria condições favoráveis para a adoção da associação, a descoberta local e a liquidez do mercado. Além do modelo de mercado principal, existe uma vantagem significativa com a introdução de serviços financeiros, soluções de aquisição e produtos de software operacional adaptados especificamente para operadores de beleza e estética.

Estratégia de crescimento

O crescimento é impulsionado por uma estratégia de expansão disciplinada, cidade por cidade, com foco em:

- Aquisição de locais com curadoria de parceiros

- Aumento e retenção de associados
- Marketing de conteúdo liderado por criadores e influenciadores
- Aquisição de clientes por indicação
- Densidade do mercado localizado
- Desenvolvimento de parcerias estratégicas

Atualmente, a empresa opera em oito mercados e identificou doze centros urbanos adicionais para expansão em curto prazo. Espera-se que o crescimento futuro seja apoiado por integrações mais profundas de locais, iniciativas aprimoradas de retenção de clientes e produtos adicionais de monetização sobrepostos à infraestrutura da plataforma existente.

Justificativa do investimento

Essa oportunidade oferece aos investidores a exposição a uma plataforma escalável de receita recorrente que opera em uma categoria de serviços ao consumidor grande, fragmentada e habilitada pela tecnologia. A empresa combina economia de mercado, receita de assinatura e potencial futuro de monetização de SaaS em um único ecossistema.

Os principais atributos do investimento incluem:

- Visibilidade e previsibilidade da receita recorrente
- Forte dinâmica de mercado de dois lados
- Perfil de crescimento com eficiência de capital
- Oportunidade de expansão geográfica significativa
- Várias camadas de monetização de alta margem
- Potencial para se tornar um sistema operacional que define a categoria do setor de beleza e estética médica

The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction

The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.

By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.

This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.

The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.

All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.

MERGERSCORP

© 2026 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2026 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.

MERGERSCORP

WWW.MERGERSCORP.COM