

# Serviço de entrega de alimentos e SaaS de rápido crescimento



**MERGERSCORP**

## Serviço de entrega de alimentos e SaaS de rápido crescimento

Essa empresa é uma plataforma inovadora de entrega, logística e gerenciamento de frotas que capacita as empresas on-line com o atendimento de pedidos contínuo, dimensionável e inteligente. Atendendo a marcas de comércio eletrônico, empresas de venda direta ao consumidor (DTC) e varejistas de rápido crescimento, essa empresa simplifica as operações da cadeia de suprimentos com centros de atendimento estrategicamente localizados, rastreamento de estoque em tempo real, processamento automatizado de pedidos, otimização de rotas e redes de remessa em todo o país.

### Solidez financeira

Com atuação comprovada em um mercado competitivo, a empresa combina um forte valor de marca, um negócio de serviços maduro e uma plataforma SaaS em rápida expansão. A empresa continua a experimentar um forte crescimento tanto em receita quanto em lucratividade, ultrapassando agora US\$ 4,6 milhões em receita de 12 meses e US\$ 410 mil em SDE em agosto de 2025, com projeções para atingir mais de US\$ 5 milhões em receita até o final do ano de 2025. Com o financiamento certo e a equipe de crescimento, ela está bem posicionada para liderar e potencialmente dominar a categoria de gerenciamento de entregas.

### Principais pontos fortes

- Receitas
  - TTM até agosto de 2025 – Receita de US\$ 4,6 milhões e SDE de US\$ 411 mil
  - Receita recorrente – US\$ 4,7 milhões já reservados para 2025 (sem incluir novos clientes)
  - 2025 – Projeção de mais de US\$ 5 milhões em receita (com novos clientes no pipeline)
- Crescimento
  - Crescimento total dos negócios – 42% de crescimento de receita (com base na receita já reservada em 2025 em relação a 2024)
  - Crescimento de SaaS – 2.000% de crescimento de receita reservada em 2025
- Clientes
  - 15 contas corporativas ativas
  - Tamanho médio do contrato: US\$ 50-100 mil por ano
  - Serviço de alto contato com baixa rotatividade de clientes em < 3%.
  - Maioria dos clientes com contratos de 12 meses
- Infraestrutura de atendimento escalável
- Capacidades de entrega em todo o país

### Marketing

Atualmente, não há gastos com marketing. A aquisição de clientes se baseia em postagens no LinkedIn, divulgação fria e sequências de 15 pontos de contato. Isso representa uma grande oportunidade para que um novo proprietário aumente as vendas criando e implementando uma nova estratégia de marketing eficaz.

### Operações

A empresa é administrada com sucesso por um único proprietário que trabalha aproximadamente. De 15 a 20 horas por semana para reuniões com clientes, análises

#### TARGET PRICE

\$ 1,700,000

#### GROSS REVENUE

\$ 4,714,046

#### EBITDA

\$ 450,239

#### BUSINESS TYPE

Software e SAAS

#### COUNTRY

Estados Unidos

#### BUSINESS ID

L#20251023

internas de produtos e supervisão financeira leve. Além disso, há aprox. 40 funcionários totalmente remotos nos negócios de serviços de entrega e de SaaS.

*The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction*

*The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.*

*By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.*

*This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.*

*The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.*

*All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.*

## MERGERSCORP

© 2026 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2026 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.

**MERGERSCORP**

[WWW.MERGERSCORP.COM](http://WWW.MERGERSCORP.COM)