

Empresa de coaching de carreira totalmente remota





Empresa de coaching de carreira totalmente remota

Este negócio é uma empresa de coaching executivo e de carreira em rápido crescimento que ajuda profissionais experientes a conseguir entrevistas, ofertas de emprego e promoções em uma fração do tempo que normalmente levaria. Por meio de sua metodologia proprietária de coaching de ponta a ponta e de seu modelo de entrega totalmente sistematizado, a empresa oferece consistentemente resultados sólidos de emprego em escala, o que é uma conquista que a diferencia da maioria dos concorrentes do setor.

Operando em um mercado global de coaching profissional avaliado em US\$ 5,34 bilhões e em expansão ano após ano, a empresa está estrategicamente posicionada na interseção entre a crescente demanda por avanço na carreira executiva e a contínua profissionalização do setor de coaching. A reputação bem estabelecida da marca, os resultados excepcionais dos clientes e a infraestrutura escalonável impulsionaram a empresa para uma receita de mais de US\$ 7 milhões nos últimos 12 meses, sustentada por altas margens e um fluxo crescente de profissionais que buscam melhores oportunidades de emprego.

A empresa aproveita um ecossistema digital sofisticado que inclui uma plataforma de software de carreira exclusiva, uma lista de assinantes de mais de 100.000 profissionais e sistemas automatizados de integração que permitem à empresa adquirir, cultivar e agregar valor aos clientes em escala. Com um valor médio de pedido de aproximadamente US\$ 8.000 e taxas de conversão acima de 20% desde a chamada de descoberta até o fechamento, a empresa continua a demonstrar um sólido desempenho financeiro e uma economia unitária altamente previsível.

Criada para garantir a estabilidade operacional, a empresa opera usando POPs totalmente documentados, um sistema robusto de controle de qualidade e uma força de trabalho remota distribuída, composta por líderes sediados nos EUA e contratados globais. O proprietário atual não tem nenhuma responsabilidade com o cliente e trabalha "na" empresa, e não "dentro" da empresa, o que garante uma transição perfeita para um novo operador.

Com seu modelo de entrega escalonável, sólida infraestrutura digital e histórico comprovado de sucesso do cliente, a empresa está excepcionalmente bem posicionada para a expansão contínua sob a nova propriedade.

Principais benefícios

- **Sistema comprovado e escalável:** Metodologia proprietária de ponta a ponta
- **Alto valor médio do pedido:** cerca de US\$ 8 mil por cliente com margens sólidas
- **Avaliações bem avaliadas:** 4,7 na classificação da Trustpilot e 5,0 na classificação do Reviews.io
- **Aquisição eficiente de clientes:** >20% de conversão de vendas desde a chamada de descoberta até o fechamento
- **Baixo risco para pessoas-chave:** SOPs totalmente documentados, controles de qualidade e um banco de talentos aprovados garantem a continuidade e a escalabilidade
- **Infraestrutura digital sólida:** Ferramenta de software personalizada, mais de 123 mil listas de e-mail, integração automatizada e pilha de tecnologia completa

TARGET PRICE

\$ 7,000,000

GROSS REVENUE

\$ 7,107,715

EBITDA

\$ 1,715,664

BUSINESS TYPE

Software e SAAS

COUNTRY

Estados Unidos

BUSINESS ID

L#20251047

- **Fácil transição de proprietário:** A empresa está estruturada para uma transição perfeita, já que o proprietário atual não tem responsabilidades com o cliente.

Marketing

A empresa usa uma estratégia de marketing equilibrada que combina canais pagos orientados pelo desempenho com esforços orgânicos e baseados em indicações. As campanhas sociais pagas no Meta, LinkedIn e YouTube geram a maior parte do tráfego, enquanto o feedback do NPS e os depoimentos sólidos ajudam a transformar clientes satisfeitos em defensores ativos. O crescimento adicional vem do conteúdo do LinkedIn, webinars, workshops e grupos de comunidades privadas. A empresa também estimula os clientes potenciais do topo do funil com estudos de caso convincentes e insights práticos que os incentivam a agendar chamadas de descoberta.

Operações

A empresa opera 100% remotamente com uma equipe central baseada nos EUA e suporte global de contratados:

Fundador e CEO: trabalha de 40 a 50 horas por semana gerenciando a equipe, supervisionando o produto, a supervisão do treinamento, a estratégia de inscrição, as parcerias de marca, o contato financeiro/contábil, o contato jurídico e o currículo de treinamento.

A equipe é composta por 6 funcionários da FT nos EUA, além de mais de 20 prestadores de serviços em tempo integral e parcial localizados nos EUA, na América do Sul e na Ásia.

Solidez financeira

O negócio mudou com sucesso para serviços de maior valor sem sacrificar as margens. A empresa já ultrapassou US\$ 7 milhões em receita anual nos últimos 12 meses, refletindo a forte demanda subjacente e a eficiência operacional. Com receitas anuais crescentes, uma identidade de marca bem desenvolvida e excelentes margens, essa empresa está perfeitamente posicionada para que um novo proprietário leve o local para o próximo nível de crescimento.

The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction

The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.

By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.

This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.

The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.

All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.

www.mergerscorp.com



© 2024 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2024 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.



WWW.MERGERSCORP.COM