

# Negócio de processamento agroindustrial de tomate e massa de 100 mil toneladas



**MERGERSCORP**

## Negócio de processamento agroindustrial de tomate e massa de 100 mil toneladas

Um consórcio experiente do setor agroindustrial está liderando a revitalização e a expansão em larga escala de uma unidade de produção de concentrado de tomate estrategicamente localizada na Ásia Central. Com as mudanças globais nas preferências de cultivo e a redução da produção dos fornecedores antigos, essa iniciativa está posicionada para preencher as crescentes lacunas de demanda na Europa, Rússia e China com produtos de tomate de alta qualidade e com preços competitivos. O projeto se concentra na transformação de um local agrícola e industrial subutilizado em um centro de produção de classe mundial para concentrados de tomate e produtos enlatados relacionados. Com investimentos em fases, a meta é atingir uma produção anual de 100.000 toneladas de concentrado, colocando a empresa entre as líderes globais no setor.

### Principais vantagens

- Liderança em custos: Os custos de produção são 57% mais baixos do que nos mercados estabelecidos (por exemplo, Israel), oferecendo uma forte margem de exportação.
- Clima favorável: As condições espelham as dos principais países produtores, ideais para o cultivo de tomates.
- Infraestrutura existente: O local inclui uma linha de processamento (600 toneladas/dia), 2.700 hectares de terra arável e um sistema de irrigação parcialmente desenvolvido.
- Experiência internacional: O empreendimento conta com o apoio de especialistas agrícolas e industriais da Ásia Central e do Oriente Médio, garantindo a melhor transferência de tecnologia e operações da categoria.

### Plano de desenvolvimento em fases

#### Fase A – Reabilitação e reinicialização

- Injeção de capital equivalente a cerca de 1 milhão de euros para modernização da fábrica, atualizações de irrigação e construção de estufas.
- Reabilitação do solo e plano de cultivo para 50.000 toneladas de tomates.

#### Fase B – Expansão

- Adicione duas linhas de processamento italianas modernas.

#### BUSINESS TYPE

Empresas De Manufatura

#### COUNTRY

Cazaquistão

#### BUSINESS ID

L#20250957

- Construir infraestrutura de logística e armazenamento.
- Expandir a terra cultivada para 10.000 hectares (ajustado por rotação).
- Investimento: ~€8M+.

#### Fase C – Integração global

- Contratos de longo prazo com grandes compradores internacionais (por exemplo, marcas globais de alimentos).
- Adicionar 5 novas linhas, expandindo para 30.000 hectares.
- Diversificar em milho doce, ervilhas, grão-de-bico e frutas de caroço.

Espera-se que a iniciativa tenha um impacto socioeconômico e industrial significativo. Aproximadamente 80% da produção total é destinada à exportação, visando mercados internacionais de alta demanda, além de apoiar a substituição de importações regionais para fortalecer a segurança alimentar e as cadeias de suprimentos locais. O projeto criará 300 empregos diretos e mais de 1.000 oportunidades de emprego indireto por meio de serviços de apoio e logística. Além disso, inclui o estabelecimento de um programa de educação agrícola baseado nas melhores práticas israelenses, com o objetivo de desenvolver uma força de trabalho local qualificada. O modelo operacional foi criado com base em uma sólida parceria entre as partes interessadas locais e um líder em tecnologia agrícola reconhecido internacionalmente, com mais de quatro décadas de experiência. Essa colaboração permite o gerenciamento eficaz remoto e no local, o treinamento contínuo da força de trabalho, atualizações tecnológicas regulares e a expansão de uma rede internacional de exportação robusta.

*The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction*

*The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.*

*By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.*

*This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.*

*The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.*

*All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.*

## MERGERSCORP

© 2026 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2026 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.

**MERGERSCORP**

[WWW.MERGERSCORP.COM](http://WWW.MERGERSCORP.COM)